

**LA NEGOZIAZIONE DEI CONTRATTI COMMERCIALI E
INVESTIMENTI IN CINA**
ESPERIENZE IMPRENDITORIALI DI SUCCESSO ED ERRORI DA EVITARE

MILANO 13 GIUGNO ORE 9.30 - 12.30 - VIA LARGA 8

PRESENTAZIONE

Il convegno, organizzato dallo **Studio Legale Internazionale Torrente Vignone** in collaborazione con professionisti che operano permanentemente in **Cina e Hong Kong**, si propone di dare ai partecipanti, interessati ad espandersi in quel mercato, indicazioni pratiche per operare in tali mercati. Nel corso dell'incontro, i partecipanti potranno intervenire attivamente con scambio di esperienze e domande. I relatori esporranno in maniera dettagliata le due tipologie di investimento **commerciale ed industriale**

PROGRAMMA:

- ore 9.30 - registrazione partecipanti
- ore 10.00 - apertura lavori con presentazione dello **Studio Legale Internazionale Torrente Vignone** e dei vari Partners dell'evento
- ore 10.10 - *Dott.ssa Francesca Campeggi* - La ricerca di nuovi clienti e l'apertura di nuovi mercati
- ore 10.30 - *Avv. Grazia Torrente e Avv. Alessandra Vignone* - La negoziazione dei contratti commerciali in Cina
 - Quali documenti contrattuali utilizzare nelle trattative
 - Clausole essenziali ed adempimenti successivi
- Le due tipologie di investimenti - *Avv. Marco Vinciguerra, Avv. Andrea Sangiorgi*
- Investimento commerciale
 - contratti di produzione
 - contratti di distribuzione
 - contratti di trasferimento di tecnologia e proprietà intellettuale dietro pagamento di royalties.
- Investimento industriale - costituzione di una società in Cina
 - attività incentivate, ristrette, proibite e consentite
 - forme di investimento più comuni (socio cinese sì, socio cinese no)
 - verifiche preliminari (due diligence)
 - investimento a livello di capitalizzazione
 - approvazioni governative e loro impatto
 - investimenti tramite Hong Kong (vantaggi e conseguenze)
- ore 12.00 - Dibattito con i partecipanti e chiusura lavori